

联合跨境调解 瑞安贸促会助企 挽回损失100多万美元

记者 黄丽云 通讯员 董毅

这次贸促会真的是帮了我大忙！4月18日，在中国国际贸易促进委员会浙江省瑞安市委员会（以下简称“市贸促会”）办公楼，温州中赢进出口贸易有限公司（以下简称“中赢公司”）负责人陶建磊感激地说，通过省市两级贸促会联动，跨境调解，为他们公司挽回了100多万美元的损失。



企业遇海外纠纷 省市贸促会联合调解

当天，陶建磊给市贸促会送来了锦旗。专业服务，为企业解难，维稳外贸，促进发展，锦旗上的文字正是陶建磊对市贸促会工作的评价。据了解，这是市贸促会今年收到的第二面锦旗。

据悉，去年4月至6月，中赢公司先后出口24个集装箱货物给美国公司，付款方式为电汇，扣除预付款，总应收款为100多万美元。中赢公司依约发运全部货物，并将交单文件寄给美国公司，该公司提取货物后，却没有履行付款义务。中赢公司多次与美国公司沟通催要货款，但是他们一直在推脱。

去年9月5日，中赢公司紧急向市贸促会求助。我是通过朋友了解到瑞安还有贸促会这样的职能部门，可以帮助我们这些外向型企业解决海外纠纷，追回欠款。陶建磊说，货款被拖欠好几个月，公司运转都已出现问题，市贸促会的帮助他们来说无疑是雪中送炭。

据了解，美国公司是中赢公司合作多年的贸易伙伴，该公司的贸易额占中赢公司全年总贸易额的40%左右。之前双方合作较为顺畅，签署的合同比较简陋，中赢公司只收较少的订金就发货。

市贸促会在接到报案后立即响应，第一时间安排商法调解专员介入，在深入了解案件细节，收集证据材料并进行研判之后，联动浙江省贸促会国际商事法律服务中心（以下简称“省贸促会商法中心”），启动省市贸促机构联合调解机制，并组建案件微信群，开展联合调解工作。

市贸促会的帮助，让我可以大胆走出去，我们的背后有娘家人的支撑，对公司后续的发展也更有信心了。陶建磊说，分期回收账款以及与美国公司合作的继续也让我们公司渡过了难关。现在重返正轨的中赢公司发展良好，到2024年，贸易额预计将翻倍。

谈判一波三折 分期回收账款

省贸促会商法中心介入后，立即向美国公司发出敦促履约函，敦促美国公司尽快履行付款义务。在敦促函发出后，原本神隐的美国公司开始出面，很快回应了中赢公司，双方又重启谈判，但是美国公司始终以资金困难为由要求延期支付。

怎么办？省贸促会商法中心又向美国公司发送警告函：如果贵公司仍未在3个工作日内回复本函并支付余款，中赢公司可能会向中国国际贸易委员会申请将贵公司信誉列入黑名单，这将对贵公司在国内和国际市场的业务带来负面影响。

警告函的作用很明显，经过多次沟通，美国公司承诺分批偿还货款。陶建磊介绍，美国公司还希望能与中赢公司继续保持合作，今后双方的合作将以更合规的方式进行。

这也是商事调解对走司法程序的优势之一。市贸促会副会长缪寒冰说，商事调解没有冗长的流程，双方公司还不会撕破脸，不影响后续合作。

不过，分期还款的执行过程也并非一帆风顺。美国公司在偿还了合计30万美元的货款之后，还款又陷入了停滞，而中赢公司的后续订单却已快完成生产并准备发货。

为此，省贸促会商法中心、市贸促会与中赢公司举行了三方视频会议，分析案件目前情况，并指导中赢公司与美国公司继续沟通，如有需要，贸促会将继续介入开展调解工作。

最终，在后续订单发货前，美国公司偿还了拖欠的分期账款，并支付了后续订单30%的定金，还保证会严格履行还款义务。

市贸促会的帮助，让我可以大胆走出去，我们的背后有娘家人的支撑，对公司后续的发展也更有信心了。陶建磊说，分期回收账款以及与美国公司合作的继续也让我们公司渡过了难关。现在重返正轨的中赢公司发展良好，到2024年，贸易额预计将翻倍。

为出海保驾护航 提振企业发展信心

近年来，国际经贸形势日趋复杂，瑞安作为外贸大市在企业开展国际性业务的过程中，商法案件纠纷，包括知识产权纠纷和货款纠纷高发频发。但受限于外贸企业自身合规体系建设意识薄弱、应对国际商事纠纷能力不足、对贸促系统职能认识不清等诸多因素，很多瑞安外贸企业面对涉外纠纷案件常常感到束手无策、申诉无门，严重的甚至影响到企业的生存。

围绕企业的难点、痛点，市贸促会充分整合资源，以商事法律全流程服务为企业出海保驾护航。这既是瑞安深入推进营商环境优化提升一号改革工程，护航外向型经济高质量发展的重要措施，也是增强企业发展信心的重要举措之一。

缪寒冰说，当前国际经济形势复杂，对从事国际贸易的企业来说，防范国外客户的商业信用风险是重中之重，贸促会将不遗余力当好企业的坚强后盾，助力企业行稳致远。

市贸促会法律部负责人表示，我市外贸纠纷中，企业与老客户之间的货款纠纷案件并不少见，主要还是源于企业对老客户的过度信任以及企业对合规的忽视。他提醒广大外向型企业：在与老客户合作时也要注意贸易合规，一定不要忽视签订完备的合同同时写入交易方

式、产品质量、违约责任、争议解决等必要的条款，提升在纠纷产生后的维权效果；采取相对更安全的收款方式，同时尽量提高预收款的比例，降低尾款的回收压力；切莫在未收到任何货款的情况下向买方多次发货提前电报放货提单，避免遇到钱货两空的情况；通过中信保等途径提前调查买方的信用情况，尽量采取事先投保措施。

据悉，作为企业娘家人，自2020年以来，市贸促会共成功调解国际商事法律案件9起，累计帮助企业挽回损失超900万美元。目前，正在调解中的案件有6起，总涉案金额达50余万美元。

茶青价格涨30%、产量降50% 茶叶价格与往年持平 今年我市茶产业喜忧参半

本报讯(记者 林长凯)近一个月来，我市高楼、林川等地的春茶进入采摘加工季，茶叶企业忙于采茶、制茶、卖茶。4月17日，记者从我市的一些茶企了解到，受去年底干旱天气影响，今年春茶茶青产量不理想，与去年同期相比下降近50%；茶青收购价最高时每公斤达到260元，与去年同期相比上涨了30%。此外，今年采茶工人的劳务费也相应上涨，而茶叶成品价格却基本与往年持平，这让茶农喜忧参半。



茶农收入增加

据了解，今年我市茶叶种植总面积达1000公顷，主要分布在高楼、林川、平阳坑、马屿和陶山等地，茶叶品种以绿茶为主。

我家有10来亩茶园，3月中旬开始采摘茶青，收购价每公斤维持在240至260元之间，持续了20多天，可以说这次是历年来收购价较高、持续时间较长的一次。高楼镇茶寮村村民李阿姨说，今年虽然茶青长势不好，但春节过后持续近一个月的低温天气，延长了茶叶的采摘期，变相地增加了他们的收入。

据介绍，往年茶青的最高收购价每公斤200元左右，而且往往一路下行，清明节一过，就跌到每公斤160元，质量稍差的为每公斤80元左右。而今年，茶青收购价一直处于高价，波动幅度较小，持续了20多天。去年，我家茶叶收益2万元左右，今年收益接近3万，是收益最好的一年。李阿姨高兴地说。

除了种茶的茶农收入增加外，今年采茶工的收入也增加了。据了解，在高楼镇茶叶采摘高峰时，每天有摘茶工2000多人，每天采摘茶青约10吨，本地茶叶加工厂加工量约占50%，松阳茶商每日收购茶青5至6吨。今年帮茶园采茶，采茶青劳务费每公斤50至60元，一人平均一天能摘3公斤左右。高楼镇营



东村的采茶工戴老伯说，他年事已高，没法外出打工，采茶季就给一些茶园采摘茶青，往年基本上采摘半个月，今年能采摘近1个月，收入也增加了一倍。

制茶成本也增加

物以稀为贵，茶叶减产了，茶青价格就上涨了。温州玉海春早茶叶开发有限公司总经理李士朴介绍，去年年底干旱，土壤缺水，影响了早茶生长，今年茶叶产量比去年下降了50%。

李士朴告诉记者，今年杭州、新昌、松阳等地的茶叶也大量减产，大量的茶青收购商涌入我市收购，导致茶青价格上涨。

5公斤茶青制作成1公斤茶叶，这等于1公斤茶叶的原材料成本就要1300元左右，还要加上电费、人工费等，成本大大增加。而李士朴表示，消费者对茶叶价格的接受度是有限的，成品茶价格基本不会提高很多，它们还是维持在去年的价格。

记者在采访中了解到，一些茶园如果以主营茶青为主，今年的收益会比往年好。如果茶叶企业制茶用的茶青主要来自自家茶园，今年的效益基本与往年持平；如果茶青主要从茶农手中收购而来的，那么今年的效益就明显受影响了。



扫一扫，看图文



乡村加邮 购车季

邮储银行汽车金融服务乡村振兴

邮储银行携手一汽丰田、上汽荣威、上汽名爵、广汽丰田、长城汽车、一汽红旗、奇瑞新能源、上汽大通开展汽车金融服务下乡活动，家门口看车选车，贷款买车，优惠多多。



A股股票代码: 601658
H股股票代码: 01658
客户服务热线: 95580
网址: www.psbc.com

