

陈茂生

廿五载服务基层 乡土间挥洒青春

见习记者 徐心星 实习生 黄相宸 蔡彬杰

瑞安农商银行是我们瑞安人自己的银行,我长大后,一直对其心有向往,也非常幸运能来到瑞安农商行从事这份工作。25年春华秋实,转眼间,陈茂生已成长成为一名稳健的金融工作者。回首农商岁月,他在平凡的岗位上挥洒着青春与热血,以基层服务者的姿态,脚踏实地,攻坚克难,推动乡村振兴,助力实体经济发展,诠释老百姓身边的银行的真谛。

群众贴心人 交给小陈,我们放心

1975年,陈茂生出生于高楼镇龙腾村,大学学习财务会计专业的他,毕业时在一次校招中机缘巧合进入了自己向往的单位。1998年,他被分配到瑞安农村信用社位于马屿镇大南乡的网点,成为一名柜员。

当时,大南乡的网点仅3人入驻,但刚毕业的陈茂生对工作满怀热情,兢兢业业,3年后他被调往高楼镇的支行。回到了熟悉的家乡,让陈茂生的工作愈加游刃有余,此后20余年,他多次往返高楼支行,与它结下了不解之缘。

高楼镇风景秀丽,农业发达,又是闻名遐迩的杨梅之乡、浙南著名的茶种植基地。陈茂生来到高楼支行后,坚守瑞安农商行服务三农的初心使命,深入推进乡村振兴金融服务,以“标准化+个性化”定制模式,围绕高楼地方特色产业,推出“梅农贷”“茶农贷”“粮农贷”等特色产品,打开做深“三农”金融服务的新思路。

2020年,受新冠疫情影响,高楼地区的部分茶农和合作社出现资金紧张问题。陈茂生获悉后,第一时间前往东瓯茶叶合作社加工基地和茶寮村清明早茶种植基地,了解最新采摘、加工及销售情况,结合高楼当地茶农的需求,向瑞安农商行请示。瑞安农商行了解后,向高楼地区茶叶种植合作社及茶农推出了“茶农贷”,支持当地茶产品生产。

无独有偶,为促进高楼地区杨梅产业的发展,陈茂生带领团队率先推出了“梅农贷”,为梅农们带去农商关怀。2019年,一笔30万元的“梅农贷”,让杨梅种植大户杨金献成功种下2600多株的新品种杨梅,扩大种植规模,提升效益,解了他的燃眉之急。三年后,杨梅顺利成熟,又为他带去了每年50万元的收入。

在陈茂生的农商系统任职生涯中,还去过侨乡枫岭,驻扎过马屿,他带领团队走千家访万户,与当地乡亲们面对面交谈,知其忧,明所求,为他们做力所能及之事。

在侨乡枫岭,陈茂生一呆就是六年。在那里,年轻人出国工作,留守家乡多是老人和小孩。老人们经济来源都是从国外寄回或带回的欧元,兑换欧元的需求高,但兑换欧元只能去瑞安市区的中国银行,陈茂生经常一天两趟接乡亲们往返市区去兑换。同事们开玩笑说,陈茂生在枫岭上班的几年,不是在中行就是在去中行的路上。

陈茂生出生于农村,对乡亲们有一种天然的亲切感。他始终把自己当成老百姓的服务者,把老人们当成自己的家人。他常去老人家中,为他们解决生活上的困难,为他们充话费、订机票。当老人生病住院时,他前去看望,并拍下视频发给他们在外的儿女。

我们要带给老人们温暖,也要让在外工作的华侨放心。陈茂生说。在此期间,他推出了“侨乡十大服务”举措,将服务中好的做法保留下来,形成条例,时刻谨记在团队心中。暖心服务赢得了老百姓的信任,枫岭信用社存款比以前翻了2倍多,很多老人直接将欧元交给陈茂生手中让他帮忙兑换。交给小陈,我们放心。老人的这句话熨贴着陈茂生的心。

到了农商马屿小微中心后,陈茂生继续发扬服务精神。当他了解到在外瑞商融资难的情况后,他率先行动,专程跑去广州、西安、成都、青岛等地,为他们送去每人50万元的信用贷款,也收获了在外瑞商的对瑞安农商银行的认可。在他任职期间,在外瑞商信用贷款增加了1.5亿多元。

陈茂生,1975年4月出生,高楼镇人,中共党员,现为瑞安农商行飞云支行行长,系飞云街道新乡贤联谊会副会长、高楼镇新乡贤联谊会会员。他曾获2004年、2005年、2006年瑞安市山区先进工作者、温州农商系统最美抗疫工作者等荣誉称号。



助企热心人 帮我们企业解决了一个大难题

2022年,陈茂生调到瑞安农商行飞云支行任行长,飞云支行属于瑞安农商行大支行,辐射企业多,责任重。服务好企业,助企纾困,是陈茂生到该行的首要任务。

陈茂生认为金融要“接地气”,开展常态化走访,一户一册,每周走访企业4至5次,排摸了1000多家企业,其中规上企业80家左右。期间,陈茂生了解到,目前市场竞争已转变为供应链之间的竞争,很多企业形成“一荣俱荣、一损俱损”的局面。同时,企业间赊销已成为一种常态,许多企业资金回笼时间长,发展滞缓。针对此困境,该行推出了“链贷通”业务。

该业务的出台主要为了维护企业供应链的生存,有效把控风险,为企业输血

供氧。陈茂生说,浙江正威机械有限公司(以下简称正威机械)便是此业务的受惠者。

正威机械因生产的智能立体制袋机技术含量高,故个体单价较高,下游客户购买时无法全额支付货款的现象较多。每月催款难、前期垫付资金压力大等问题一直困扰着企业。

飞云支行得知情况后,为其办理了“链贷通”业务。随后,正威机械将一位优质下游客户——一家无纺布生产企业推荐至该行办理供应链融资。该企业在正威机械购买机器设备,并自付30%的首付款后,办理了该行第一笔供应链贷款198.87万元。办理了这项贷款后,我们企业也解决了一个大难题。正威机械负责

人吴仕飞说。

此外,在国家多措并举扶持实体经济发展的利好下,瑞安农商行立足地方实体经济,靠前发力、应贷尽贷、应降尽降、应延尽延,硬核出台“稳进提质”服务企业的12项举措。陈茂生带领团队落实降息让利政策,并多次上门对接服务,了解企业需求,为企业定制详细的金融服务方案,提升融资便利性的同时降低融资成本,助力辖内企业共渡难关。

作为“实干型”人格,陈茂生的成果是丰硕的。在来瑞安农商行飞云支行一年后,陆续有150多家企业在该行办理金融业务,新增企业贷款5个亿,金融活水“润泽”产业沃土,为企业发展保驾护航。

公益带头人 有困难和需求,我们全力以赴

速卡口,织密疫情“防控网”。

那段时间,我们农商银行在总行班子成员带领下和市防疫人员一起,24小时坚守在高速卡口上,一个月至少轮到4至5次,风雨无阻。陈茂生回忆道。那段时间他奔波在抗疫前线,被评为温州农商银行最美抗疫工作者。

同时,街道大小事中也不乏金融温度。陈茂生来飞云支行后,积极配合街道参与到当地社区的公益事业中去,如为飞云“爱心粥小队”提供资金和帮助,为过往的小区保安、环卫工人和社区孤寡老人等发放安心早餐,如在炎炎夏日,将支行设

为“清凉驿站”,让过往行人、环卫工人等有了避暑纳凉的去处。

村委会里有困难,有需求,我们将全力以赴,毫无保留地提供支持,为他们提供最优惠的利率。陈茂生说,村民建房贷款、厂房建设等项目中都有农商的金融身影。

百姓的需求在哪里,我们的服务就到哪里,既要多做锦上添花之事,更要勤做雪中送炭之事。陈茂生说。他用自己的行动,向我们展现了一名扎根基层、始终奔波在一线的金融服务者默默耕耘、一路向前的奋斗精神。



中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA
瑞安市支行

防范电信网络诈骗



不轻信可疑电话、短信，
谨慎给陌生人汇款。
认准银行官方客服电话。

24h
95599

农业银行客服电话：**95599**
办理短信动账通知，实时关注账户变动。