

从“0”到“亿” 福建穷小子在“中国汽摩配之都”闯出一片天

■记者 吴成慧

年轻时,迎着改革开放的春风,独闯深圳;30多岁,在瑞安白手起家,成立浙江荣际汽车零部件股份有限公司(以下简称“荣际”),并扎根于此,终成一番事业……他就是“荣际”董事长、福建籍“新瑞安人”陈荣旺。

没有父辈铺好的安逸路,如何在遍地都是汽摩配企业的“中国汽摩配之都”——瑞安闯出一片天?日前,记者带着疑问,在位于瑞安市塘下场桥汽配创业园的“荣际”厂房里采访了陈荣旺。

打铁必须自身硬

陈荣旺,1973年出生于福建省建瓯市一个普通农民家庭。因生活相对拮据,高中毕业后,他便开始打工挣钱,补贴家用。

1994年,被“深圳遍地是机会”吸引的陈荣旺决定离乡,出去闯一闯。作为家中老么,父母十分不舍,但冲劲满满的他说服父母后,毅然决然地背上行囊,独自踏上了南下打工之路。

“深漂”6年,陈荣旺当过清洁工、服务员,也摆过地摊,做过一线工人,常见的居住环境就是一群人蜗居在狭小的空间里。虽然,后来他还攒了点钱,在郊区开了小饭店,但在人才济济的大城市里,创业、生活对他来说依旧很艰难。“没学历、没背景、没资金,当时压力太大。”回忆起当年,陈荣旺有些感慨,“28岁了还是一事无成,既然出来闯,我就要干出点名堂。”

不甘如此的陈荣旺认为,去瑞安,也许是一次机会。当时,瑞安家庭作坊蓬勃生

长,尤其是塘下汽摩配更是迎来了集群化、产业化发展。“当年老家很多亲戚在瑞安的汽摩配厂里打工,我想再不济也能学一门可以傍身的手艺。”2001年,陈荣旺辗转来到了瑞安,在塘下一家汽配厂做普工。第二年他辞去了工作,去城区当起了模具学徒。

“30岁还没成家立业,再不拼就真没机会了!”陈荣旺始终没有忘记自己离家前的承诺:我必须出人头地。为了让自己快速掌握模具的设计技术,他付出了比别人更多的时间和精力:早起晚归,利用上班之余的时间钻研学习;卖力干活,每天上班超过12个小时;遇到不懂的问题就主动请教师傅。“那个年代的工厂环境很差,楼下是24小时加工的机器,楼上就是睡觉的地方,我每天都伴着机器轰鸣声入睡。”陈荣旺告诉记者,掌握真正的技术就拥有了无形的财富,学历和背景不如人家,就必须靠勤奋来拼。于是,他靠着努力,仅用了三年

时间掌握了别人五六年才能学会的技术。有了“金刚钻”,就等“瓷器活”了。2005年,陈荣旺自立门户,开始了创业之路。他用省吃俭用积攒的4000元,在锦湖街道第一桥村租了一间单层砖瓦房,招收了2名徒弟,成立了一间占地面积仅30平方米的模具加工坊。

加工坊成立20多天,却未接到一笔订单,陈荣旺压力山大,于是一个人跑到塘下碰运气,挨家挨户找单子。在后朱村一个家庭作坊,他接到了人生的第一单。“我没想到那个老板居然如此爽快,直接把2个样品交给我,让我试着加工,还现场掏出了1000元现金作定金。”谈及第一笔订单,陈荣旺很是触动。他说,客户交代一个月交付模具,他加班加点,提早5天交了货,收获了人生“第一桶金”,获得了客户的认可,成交了一笔又一笔订单,更为后来“荣际”的成立与发展打下了基础。

“逼上梁山”闯出一片天

日前,记者走进“荣际”一楼车间,约2400平方米的车间内,大大小小的机械整齐排列,全力运转。数十名操作技术员正在机器前加工作业,各种声响此起彼伏,一派热火朝天的生产景象。

“前后搬过8个地方,厂房也一次比一次大。2020年,我们以优惠价格租下了这个新厂房。”陈荣旺一边带领记者参观车间,一边介绍各个生产环节的工作内容。“以前由于老厂房面积太小,产能跟不上,差点错过一个重要订单。”

据介绍,自2005年成立以来,陈荣旺的家庭作坊凭借其产品质量可靠、价格实惠的优势,在市场竞争中逐渐崭露头角,赢得了大量订单。就在他忙着打开海外市场的时候,德国一家企业也在积极寻找汽车零部件供应厂商,双方一接触,立刻碰撞出了火花。只是这家德国企业对工厂的生产规模及产能要求很高,而当时陈荣旺的公司还仅仅是个小作坊,并不能满足他们的要求。

陈荣旺一边寻找新厂房,一边不断学

习,哪里不合格就改进哪里。2013年,瑞安荣际汽车零部件有限公司正式成立,成功拿下了这家德企的供应订单。

“那次被‘逼上梁山’,也让我更希望把公司做大做强。”拿下海外大订单后,陈荣旺信心倍增,公司的发展也逐步走上了正轨,订单纷至沓来。

如今,在瑞安,随处能感知4000多家汽车零部件生产企业散发的蓬勃活力。面对日新月异的市场变化和汽车行业不断提升的技术水平,如何在激烈的竞争中分到一杯羹,“敢为人先”是陈荣旺对自己精辟的总结。

从30平方米的小作坊,到14000平方米的规模企业;从2名学徒,到300多名员工;组建了内销和外贸团队……多年来,在陈荣旺的带领下,企业先后荣获“国家高新技术企业”“浙江省专精特新中小企业”“温州市四级绿色工厂”“温州市信用管理示范企业”“瑞安市人民政府质量管理创新奖”“瑞安市高成长型工业企业”等多项荣誉。2020年,“荣际”成功挂牌

“新三板”,实现工业产值超1亿元,具备年产值超2.5亿元的生产能力,实现了质的飞跃。

机遇总是留给有准备的人。“人无我有,人有我特,才能拥有市场话语权。”在陈荣旺看来,在汽摩配产品竞争激烈的当下,以全球化、高端化作为客户开发目标,采用小批量、定制化、差异化营销,才能扩大销售网络和市场份额。科技创新是企业发展的动力,他带领的团队一直潜心专研新技术新产品,近年来年平均投入科研的经费高于销售额的5%。

如今,“荣际”成立了温州市专家工作站、温州市博士创新站等科研平台,组建了由行业专家、国际人才、自主成长型人才“三位一体”的研发梯队,先后与浙江大学、温州大学、江苏大学等高校和科研机构在新产品开发等领域深入产学研合作。

新居民·瑞生活



成为更多新居民的“引路人”

在瑞安拼搏23年,陈荣旺早就把瑞安当成了“第二故乡”。“瑞安现在对新居民买房、落户都很友好,我早就把几个孩子的户口落到这里了。”陈荣旺说,一家人在这里感觉很安逸、很舒服。

这些年来,陈荣旺也见证着越来越多老乡来瑞安工作、追梦。“我很支持老家的亲朋好友来瑞安,也尽可能多为他们提供一些帮助,让他们少走点弯路,同时公司非常乐意聘请踏实肯干、吃苦耐劳、人品好的老乡。”他说,现在他的企业里也有许多来自五湖四海的“新瑞安人”,他们在与瑞安本地居民的交流沟通中,慢慢融入了这座城市。

从来瑞闯荡的“探路者”变为带领更多新居民在瑞安逐梦的“引路人”,陈荣旺坦言,瑞安这座城市有很多机会,以前

新居民刚来瑞安时,基本都选择到厂里打工,但现在越来越多人开始自己创业,涉及设计、服务等很多领域,“我觉得瑞安给了我们‘新瑞安人’动力,给了我们创业的勇气,还提供了肥沃的土壤帮助我们成长。”

出身寒门的陈荣旺,如今有了多张“镀金”名片,如2021年被浙江省民营经济研究中心评为年度“优秀企业家”等,企业也拥有了9项发明专利(含美国发明专利1项)以及20余项其他专利。

作为白手起家的企业家典范之一,陈荣旺还不忘回馈社会,关注困难员工,开展暖心工程,先后向温州市鹿城区慈善总会、瑞安市塘下镇外娘舅新居民服务社以及浙江大学教育基金会等捐赠善款。



体验趣味多

南滨街道生活垃圾分类科普馆开馆



本报讯(记者 苏梦璐)4月26日上午,经过近两个月时间的筹备,南滨街道生活垃圾分类科普馆正式开馆,这是我市首个乡镇(街道)生活垃圾分类科普馆。南滨街道办事处副主任徐本仲为场馆揭牌。

南滨街道生活垃圾分类科普馆位于该街道七洲社区党群服务中心二楼,集科普性、互动性、趣味性于一体,主要面向广大少年儿童,致力于通过图文展板、新媒体播放、互动体验等丰富多样的形式,让孩子们沉浸式了解垃圾的生产与危害、垃圾分类的意义、垃圾分类的流程及工艺、垃圾分类与低碳环保之间的紧密联系。

当天上午,瑞安市南滨开心幼儿园

的20余位大班孩子成为该科普馆的首批参观学习者。他们在南滨街道城建办副主任林传镇的带领下,充满好奇地探索着这个新奇的世界。林传镇通俗易懂的语言和寓教于乐的方式,激发了孩子们对垃圾分类的兴趣和热情,使他们积极参与到互动问答环节中。

“谁能告诉我,废弃电池属于什么垃圾?”“有害垃圾!”孩子们争先恐后地举手发言,大胆互动,在活学活用中把垃圾分类的知识真正植入心底。

随后,在志愿者等人的带领下,孩子们进行了垃圾分类趣味游戏。他们将标有废弃电池、卫生纸等字样的卡片,准确地投进相对应的垃圾分类游戏道具垃圾桶中。在阵阵欢声笑语中,孩子们不仅

收获了知识,更体验到了垃圾分类的乐趣。

“街道生活垃圾分类科普馆的开馆,不仅为辖区青少年儿童提供了一个参观学习的场所,更是推进垃圾分类工作的新起点。”南滨街道相关负责人表示,下一步,该科普馆将与辖区内的幼儿园、学校等单位紧密合作,利用假期、周末课堂等时机,开展一系列丰富多彩的活动,让更多的孩子,尤其是周边居民子女,树立起垃圾分类的环保意识,并快速掌握相关的分类知识。

古韵南滨

瑞安首家新能源汽修企业成功备案

本报讯(记者 陈异俗 通讯员 戴荣荣 陈语洪)日前,特斯拉汽车销售服务(温州)有限公司瑞安分公司在瑞安市交通运输局完成二类机动车维修经营范围备案,成为汽修新国标实施以来,我市首家成功备案的电动汽车专业维修企业,为推动瑞安电动汽车行业的可持续发展注入了新活力。

当下,环保理念深入人心、低碳出行成为新风尚,电动汽车作为绿色出行的代表,正日益受到消费者的青睐。然而,电动汽车的高技术特性也带来了维修领域的挑战,其维修工作相较于传统燃油汽车更为复杂,审批标准也更为严格。今年4

月1日,由国家市场监督管理总局、国家标准化管理委员会联合发布的国家标准《汽车维修业经营业务条件》(GB/T16739)(以下简称“汽修新国标”)正式实施,新能源汽车维修点(企业)审批有了标准。

特斯拉汽车销售服务(温州)有限公司瑞安分公司申请落地瑞安,市交通运输局积极行动,指派专人,提前介入,与企业开展一对一指导,向上加强沟通协作,向下帮助企业备齐申报材料,并开启延时办理“绿色通道”,确保企业快速及时完成备案。

“老熟人”携手“新面孔” 赛纳集团用热血传递爱

本报讯(记者 吴成慧)日前,赛纳集团有限公司(以下简称“赛纳”)开展无偿献血活动,公司员工以实际行动输送爱心与温暖。据了解,此次活动成功献血47人,累计献血13000毫升。

当天上午,一辆献血车缓缓驶入“赛纳”,参加献血的员工们早已排起了长队,在医务人员的引导下,大家有序完成登记、量血压、测血型、化验初筛。经体检合格后,员工们纷纷登上采血车,撸起衣袖,伸出手臂采血。

在献血队伍中,既有多次参加无偿献血的“老熟人”,也有初次献血的“新面孔”。员工蔡丰取激动地说,这是他第一次献血,之前一直没有合适的机会,这次

看到通知就立即报名了。“从报名后,我就注意饮食清淡,保证睡眠充足,让自己的身体保持良好的状态。”蔡丰取说。

相对于首次献血的新人,已连续献血7年的员工叶和俊显得十分镇静,“我从2017年就开始献血了,至今已献2000毫升。”叶和俊说,为了保证血液质量,他在工作之余经常运动,只要身体允许就会一直坚持下去。

近年来,上望街道始终把无偿献血作为一项重要的社会公益活动,各村居、企业、团体群众无偿献血热情持续高涨。“赛纳”每年积极响应,十余年来从不间断,用实际行动诠释对生命的关爱、对社会的责任,传递正能量。