

编者按：乡村振兴，关键在人。在农业生产专业性日趋增强的今天，新产业、新业态不断涌现，而要扎实推进乡村振兴战略，既需要有经验、懂技术的乡村人才，也需要善经营、懂管理的新农人，带动周边农户走上致富道路，为此本报特推出《瑞安“星”农人》专栏。今天介绍的是瑞安首个获得高级农业技术职称的职业农民——蔡庆贤。

蔡庆贤

搭建三位一体合作平台 助力农业增效农民增收

记者 蒋震 杨洋

近日，记者来到陶山镇陶峰村，蔡庆贤正在指导农户甘蔗下种的规范做法。今年52岁的蔡庆贤，1995年退伍后，担任过村委会主任、村支书、荆谷白银豆专业合作社理事长、陶山镇甘蔗协会副会长。2018年，他破格从初级职称，直接获评高级农艺师。

而这份荣誉的背后，是蔡庆贤20多年持之以恒的学习提升。除了自学，他参加了浙江省、温州市各类农技培训，还参加了中国人民大学晏阳初乡村建设学院农民培训班、浙江大学远程教育园艺专业大专班学习。

在获评高级农艺师后，蔡庆贤担任陶山镇农民合作经济组织联合会秘书长，他以深化“三位一体”综合改革为核心，完善农合联组织架构体系，实现“户改场、场入社、社联合”紧密联结，统筹农事作业，覆盖小农户达80%以上，同时通过“二次返利”制度，将产品销售、存贷款利息差等环节产生的利益，二次返利给农户。

2020年，蔡庆贤主持实施浙江省创新农作项目“陶山甘蔗螟虫性诱剂绿色防控技术示范与推广”，防控效果达到40%以上，减少化学农药使用30%以上，亩防治成本平均降低30%，危害损失控制在10%以内。新技术辐射陶山周边乡村1500亩，减少了农户劳力成本的支出，起到良好的示范作用。

2021年，蔡庆贤动员陶山16家从事甘蔗种植、销售、加工的农民专业合作社，联合组建了陶山甘蔗专业合作社



合社，联系甘蔗种植户近千人、甘蔗地3000亩。

蔡庆贤一方面组织会员联购肥料、农药、种子等农资，总额达800多万元，为会员及农户节省成本60多万元；另一方面他带领陶山农合联，申请了瑞安陶山甘蔗地理标志证明商标，打造区域品牌，通过线上直播和线下实体销售相结合的模式，陶山甘蔗销售额实现了从100万元到1亿多元的巨大跨越，带动206位农户增收，户均年增收2.5万元。

在此期间，蔡庆贤不忘技术指导服务，农户需要帮忙，他随叫随到，深受农户好评。

为扩大技术服务质量和覆盖面，2019年蔡庆贤成立温州市首个乡村振兴

农科流动服务工作站，2021年又建立技能大师工作室。他通过以师带徒、组织培训交流、邀请各级专家现场指导等形式，推广新品种、新技术、新机具、新模式，帮助解决在农业产业化、标准化、信息化发展中的难题，成功解决甘蔗白条病、水稻白叶枯病、西红柿蓟马等疑难问题58例。

目前，蔡庆贤已带出农民技术员32名、助理农民技师20名、农民技师8名、高级农民技师2名，农民技术人员及骨干超百名，并发表论文5篇、著作2部。

瑞安“星”农人①

潮湿梅雨天催生一波 梅雨经济

记者 林晓

近期梅雨季降水较集中，湿哒哒的天气给市民的日常生活带来不小影响，防潮除湿成了大家热议的生活话题，由此也催生了一波“梅雨经济”。连日来，记者走访瑞安部分市场发现，烘干家电和除湿用品出现了销售小高峰。

除湿防霉产品销量一路上涨

近日，阴雨绵绵，空气湿度较高，除湿成了市民的消费关键词。记者走访了市区一些家电商城、超市等，发现各种除湿类产品卖得火热。

在一大型超市里，防蛀防霉片剂、樟脑球等防霉物品被整齐地挂在货架上，放在醒目的位置。

香樟片、防蛀防霉片剂、樟脑球等10多种不同品牌的除湿防霉用品卖得好，销量比平常翻一倍左右。超市导购郑女士介绍，

此外，雨伞、雨鞋、雨衣的销售区，被设置在超市中间的位置。一些可重复利



用的防雨鞋套销量也比平时上涨很多。

除湿机、烘干机家电走俏

除了日化商品外，带有除湿功能的小家电成为了近期消费者的新宠。在市区一家超市内，记者看到，除湿机、干衣机等小家电产品被顾客围观，询问价格及功能。

很多顾客来咨询除湿机、干衣机，这些小家电针对性强，让室内保持清爽，价格优惠，卖得很好。家电超市负责人说，这些小家电，价格从两三百元到一千元不等。近期雨水特别多，所以除湿机卖得

还不错，特别在一楼、地下室或空间较大的房子里，相对于摆放或悬挂在室内的除湿用品，电器产品的除湿效果会更强一些。

6月14日，在瑞安电星家电城里，陆续有市民进店挑选家电，不少消费者正在咨询洗衣机和烘干机。家里的衣服要天天换洗，而近期下雨，衣服洗了都晾不干。考虑到这个，还是来买一台洗烘一体机吧。市民李女士正在选购一台洗衣烘干一体机。

据瑞安电星家电洗护部主管陈蓉介绍，近期瑞安降雨集中，湿度高，这为细菌和霉菌提供了滋生环境，带除菌除螨等功能的健康型家电备受关注，该店洗衣烘干机等产品销售比平时增长20%左右。

经济观察



助力企业 破浪出海 行稳致远

浙江汽摩配行业国际化经营合规风险排查活动在瑞举行

本报讯(记者 黄丽云 通讯员 董毅)日前，2024浙江汽摩配行业国际化经营合规风险排查活动在瑞安举行，来自我市汽摩配行业的110多家企业代表参会。

据悉，此次活动由浙江省贸促会主办，瑞安市贸促会、浙江省国际商事法律服务中心承办，温州市贸促会协办。

随着经济全球化不断深入，企业在国际化经营中面临的风险和挑战也日益增多。合规经营不仅是企业国际化发展的基本要求，更是企业稳健运营、防范风险的重要保障。本次活动旨在进一步深化“十链百场千企万员”行动计划，引导浙江企业走上合规经营发展之路，降低国际化经营风险，并加快实现从“要我合规”到“我要合规”我能合规的转变。

省贸促会党组成员、副会长林炜在致辞中结合当前国际形势以及浙江实际，强调了合规风险排查在企业拓市场中的重要作用。他强调，中国是全球化的后来者，面临境外对我们的围堵、打压，做好合规工作是形势所迫、要求所在、发展所需，企业要从可持续发展的高度，强化“我要合规”理念，加快培养“我能合规”能力，练就国际化经营浪潮中“乘风破浪”的底气。

温州市贸促会党组书记、会长苏立盛说，眼下，合规经营水平已然成为衡量企业能否接轨国际市场行稳致远的重要标准，对温州培育具有合规意识的外经贸先行企业提出了更高要求。

此次活动通过专业指导和深入排查，帮助企业识别合规风险、完善合规制度，强化合规职责，提升了企业在国际化经营中

的合规意识和能力。在活动现场，瑞安市副市长陈鹏表示，瑞安将继续积极发展外向型经济，进一步提高对外开放水平，为全市、全省外向型经济高质量发展作出更大贡献，并将以此次活动为契机，提升服务质效，营造一流营商环境，助力企业走出去，行稳致远。

此次活动在我市召开，有着别样的意义。据悉，瑞安市作为浙南外贸大市，2023年出口累计达375亿元，总量居温州市第三位。全市开展进出口业务的企业超2000家。近年来，我市产业加快转型升级，国际竞争力进一步提升，更多企业加快走出去步伐。面对这一趋势，我市贸促系统聚焦贸易投资促进、涉外商事法律服务、国际联络、国际经贸信息四大核心板块，致力服务于开放型经济高质量发展。今年，我市积极争取到了全国首个县级涉外调解中心的试点项目，组建了瑞安商事法律服务团，成立了瑞安市企业合规建设专项工作小组，并开展了三场涉外法治培训活动，成功调解了10起涉外商事纠纷，帮助企业挽回损失超过560万元，提供了8起专业涉外商法服务，涉及金额超过1.5亿元，推动了我会展中心的建设，并计划于近期举办首个境外自办展——2024中国·瑞安汽车零部件(伊朗展览会)。

活动中，专家们带来了汽摩配产业海外合规风险全景图与合规经营策略、全球汽车发展趋势与汽配产业的挑战和机遇、出口管制与经济制裁专项合规管理等主题演讲，围绕汽摩配产业，针对行业目标市场，为企业合规经营提出了指导性建议。

牛肉价格亲民 猪肉价格上涨 市民选购牛肉明显增多



本报讯(记者 郑智建 王晓阳)近期瑞安市场上的牛肉价格出现跳水，而猪肉价格则呈现稳步上涨趋势。6月14日，记者走访了市区多家菜市场，对牛肉和猪肉的价格变动进行了实地调查。

在望江菜市场，记者发现牛肉销售摊位前人头攒动，顾客络绎不绝。据牛肉摊主林贵华介绍，目前牛里脊肉和牛后腿肉的价格在每公斤70至80元，相较于之前每公斤90至100元的价格，降幅明显。这种降价趋势自今年三四月份起便已开始，一直持续至今。另一位摊主林翠娥也证实了这一说法，她表示虽然不同部位的牛肉价格略有差异，但整体而言，牛肉价格确实便宜了不少，现在购买牛肉的顾客明显增多。

市民们对牛肉价格的下降表示欢迎。市民于胜南说，现在牛肉的价格相对亲民，能够接受，而且孩子也喜欢吃。市民梁亦

省则说，他常吃牛肉以增强体质，现在牛肉价格便宜了，对他来说是个好消息。

与牛肉价格形成鲜明对比的是，猪肉价格近期有所上涨。据猪肉摊主柯步显介绍，目前精瘦猪肉的价格在每公斤28元左右，猪排骨价格每公斤则高达54元。与三四月份相比，猪肉价格平均每公斤上涨了2至5元。柯步显表示，猪肉价格的上涨始于今年5月中旬，虽然涨幅不大，但持续稳定。

对于猪肉价格的小幅上涨，市民们普遍表示理解并接受。市民常勤芳说：虽然猪肉价格上涨了，但我们还是会买，毕竟只是贵了几块钱。

据业内人士分析，猪肉价格的上涨与生猪市场行情走低、养殖户信心下降以及生猪总体产量降低有关。前两年生猪市场行情低迷，导致不少养殖户减少了生猪养殖，从而使得本地猪肉价格持续上涨。

让美好发生 信用卡 借记卡 手机银行 邮车贷 数字人民币 财富管理 极速贷

A股股票代码：601658 H股股票代码：1658 客户服务热线：95580 网址：www.psbc.com

中国邮政储蓄银行 POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

绿色让生活更美好