

王绍义

艰苦创业 逐梦前行
努力连接中国梦和希腊梦

记者 黄丽云

怀揣梦想与信念，希腊华侨王绍义的创业故事堪称一部励志传奇。2004年，在瑞安经商10余年的他和夫人来到希腊。那一年雅典奥运会上中国健儿的拼搏精神深深鼓舞了他，就此开启了他在希腊的奋斗征程。从最初的市场考察到成功开设内衣袜子批发公司，再到后来成立多家贸易公司，他在希腊逐渐站稳脚跟。不仅如此，他还担任希腊华侨华人总会执行会长，积极团结在希侨胞，回馈社会，努力推动中希文化交流，为两国经济发展牵线搭桥，在“一带一路”倡议下，努力连接中国梦和希腊梦。

勇敢走出大山，在瑞安商城打拼十余载

王绍义出生于瑞安林川大山深处的一个普通家庭，家中有5个兄弟姐妹。当时的林川，交通不便，经济也相对落后，王绍义从小就怀揣着走出大山、闯荡一番事业的梦想。二十世纪80年代末，在瑞安城关做生意姐姐的引领下，王绍义勇敢地迈出了那座熟悉的大山。初到瑞安城区，这座繁华的城市让他既感到新奇又有些迷茫。但他心中的信念始终坚定，那就是要在这里开创属于自己的未来。

凭借着多年的经验，姐姐为王

绍义指明了方向，在瑞安城关工业品市场摆摊做内衣批发生意。起初，由于资金有限，他只能进少量的货品。为了找到优质且价格合理的货源，王绍义起早贪黑地奔波于各个供应商之间。他用心地比较着每一款内衣的材质、做工和价格，力求为顾客提供性价比最高的产品。每天清晨，他早早地来到摊位，精心整理着那些款式有限的内衣。好在，在当时商品相对紧缺的年代，真诚待人的王绍义生意很不错。

1993年，瑞安商城正式开业，

王绍义成为瑞安商城最早一批经营者。他见证了瑞安商城的繁荣，也在这波繁荣中有了最基础的资金积累，为自己的未来打下了坚实的基础。

时光易逝，王绍义在瑞安商城打拼了十年。在这期间，王绍义不断学习和积累经验，逐渐摸索出了一条独特的经营之道。他善于捕捉市场的流行趋势，及时调整货品的款式和风格。同时，他也注重与供应商建立长期稳定的合作关系，确保货品的供应稳定和质量可靠。



【人物名片】

王绍义，男，1970年出生于瑞安林川，中共党员，现任希腊如意贸易公司董事长、浙江瑞安典瑞进出口有限公司董事长，希腊华侨华人总会名誉会长、希腊中国侨商总会会长、希腊中希工商总会常务副会长、希中经济合作商会副会长、温州市侨商会副会长、瑞安市侨商协会副会长。



扫一扫，看图文

深耕“一带一路”，连接中国梦和希腊梦

在希腊多年的王绍义，始终怀揣着一个梦想——通过“一带一路”倡议，紧密连接中国梦和希腊梦。发起创建希腊中国侨商总会就是他实现梦想的一步。

今年6月9日，希腊中国侨商总会成立暨就职庆典在雅典举行，王绍义当选首届创会会长。希中侨商总会是2024年3月在希腊法院注册的非营利性组织，由11位希腊华侨发起创建，现有会长团成员90余名。

王绍义在就职庆典的致辞中表示，该会以旅希侨商为主体，创会宗旨是爱国爱乡，团结广大旅希华人，遵守希腊法律，团结互助，主动回馈当地社会。他将带领希中侨商总会，秉持创会宗旨，发扬务实创新、不断进取、团结合作的精神，广泛联系当地各级政府 and 友好组织，进一步推动中希经贸文化交流、提升旅希华人整体形象，为共建“一带一路”作出更大的贡献。

王绍义介绍，他们的会员在国内多个城市均有投资农业产业，涵盖了花木、蔬菜、药材等众多领域。然而，他们内心深处一直渴望能将项目落地家乡瑞安。生意做得再大，在希腊生活得再好，我

也是瑞安人。加上这两年，瑞安的投资环境发生了翻天覆地的变化。温州市政府更是将温商回归列为“一号工程”，无论在服务方面、审批政策处理等方面，政府都给予了极高的重视，这也让我们海外华侨归心似箭。王绍义说。

作为希腊和温州投资的关键纽带，王绍义满心期待新商会能让两地真正实现互动。无论是希腊还是瑞安，当下都处于经济转型的关键时期。希腊瑞商尽管这些年在海外奋力打拼，积累了一定的资本，但经营模式仍局限于传统贸易的“温州模式”。经营和贸易的多元化，作为促进各种业务快速运行和相互流通的全新产业方式，势在必行。希腊瑞商在温的投资项目所涉及的领域日益广泛，在产业转型方面，正积极向金融、房地产、进出口贸易等行业拓展。

除了经济上的互动，希中侨商总会今后还将加强两国间的文化交流与合作。王绍义认为，当前中希文明对话和文化交流正在更高水平、更深层次、更广领域对世界产生着深远影响。他坚信，文化的力量无可比拟，其影响力超越时空、跨越国界。



毅然走出国门，开启希腊创业之旅

守着一个摊位，很难有大成绩。2004年，不愿守成的王绍义，将目光投向了国门之外。当时他的舅舅等一批亲戚已经在希腊打拼多年，小有成就。骨子里的拼搏精神让王绍义放弃了在瑞安的安稳生活，决定前往希腊闯一闯。这个决定也得到了家人的支持。

2004年6月，王绍义与夫人来到了希腊。当时正逢雅典奥运会召开，王绍义观看了奥运会，见证了“中国体育健儿在雅典奥运会上的优异表现”，这让王绍义热血沸腾，心中无比自豪，同时也暗自下定决心，要学习中国体育健儿的拼搏精神。

就这样，怀着拼搏的信心，王绍义开始了他在希腊的创业之路。王

绍义在雅典华人的商品批发区考察，潜心研究商品质量，估算利润空间。经过一段时间的考察，他发现袜子、内衣等商品的利润不错，需求量也大，这也是他的老本行，于是他和夫人决定开设内衣袜子批发公司。

2005年5月，在亲友的帮助下，王绍义从国内筹措几百万元，租了店面，从义乌进货海运发到希腊，其贸易公司正式开业。他的贸易公司商品质量稳定，价格适中，款式新颖，受到了客户的热烈追捧，几年下来他赚到了出国后的“第一桶金”。

随后，王绍义趁热打铁，2008年在温州成立进出口贸易公司，

2010年又在雅典成立新的贸易公司，就这样他在希腊站稳了脚跟。

在希腊的前五六年生意很好做，贸易公司客流不断，打包发货不停歇。王绍义回忆，为了能更多地接待客户，满足客户的需求，他的贸易公司一天的营业时间基本在12小时左右。

但天有不测风云，随着2009年希腊债务危机的爆发，政府大幅增加税收、减低福利，希腊民众购买力急剧下降，欧元应声受挫，一连串打击使希腊瑞商的生意每况愈下。这样的生存状态让王绍义感受到严酷的考验已经到来，只有保存实力才是王道，他开始调整贸易公司的经营策略，蛰伏修整，蓄势待发。

紧密团结侨胞，站稳脚跟不忘回馈社会

直到2016年，希腊债务危机才稍稍过去。即便是这样，希腊的投资环境也大不如前，政府还增加税收，这对所有在希的瑞商来说更是雪上加霜。

如何共渡难关，再创辉煌？王绍义觉得在希腊的温州人一定要团结起来。2010年，王绍义就开始加入华人侨团——希腊华侨华人总会、希腊中希工商总会等，并逐渐成为其中的核心人物之一，现为希腊华侨华人总会名誉会长。

希腊华侨华人总会现有会员1000多人，以弘扬中华文化，促进希中两国文化交流，增强侨胞团结，促进希腊华侨华人融入主流社会，为实现中华民族伟大复兴贡献力量为宗旨，对外代表旅希侨胞，维

护侨胞的合法权益，积极履行以维护侨胞的正面形象为主要职责。

在王绍义等全体会员共同努力下，希腊华侨华人总会不断发展壮大，现已成为希腊侨界最有活力和最有影响力的侨团之一。希腊政府官员以及各地方政府和移民局官员等都多次肯定希腊华侨和华商为该国经济繁荣、对促进希中两国经济合作和文化交流所作出的贡献。

团结互助向来是华人族群的优良传统，我们重视内部团结和侨区建设，积极融入希腊主流社会，同时不忘回报祖国和家乡。王绍义介绍，希腊华人华侨用勤劳的双手和不懈的努力，依靠着物美价廉的中国商品，慢慢叩开了希腊市场的大门。

最初，希腊华侨华人的贸易主

要是将国内的商品出口到希腊。而如今，他们开始将重心转向将希腊的优质资源进口到国内。通过出口希腊本土优势产品，现在希腊瑞商以此方式逐渐摆脱小商品贸易的固有模式，进而打开更为广阔的国内市场。今后这种模式将集合希腊瑞商的资源、优势、实力等，朝着更加高端和国际化的平台迈进。王绍义说。

在事业上站稳脚跟的王绍义，带领希腊瑞商秉承“爱祖国、爱家乡”的优良传统，在面对汶川地震、玉树地震、舟曲泥石流等灾害时，他们心系祖国，积极捐款捐物支持灾区重建。同时，希腊华人华侨们还不忘回馈希腊本地社会，发起救助希腊难民等。

公益广告

强聚合
强品质

强经济
强功能

强循环
强文化

瑞安市委 宣传部
瑞安市融媒体中心 宣
瑞安市精神文明建设指导中心