

浙江铁印汽车部件有限公司： 玩出来的1.5个亿！

记者 陈异俗

走进位于我市 万亩千亿 新产业平台塘下基地的浙江铁印汽车部件有限公司(以下简称 浙江铁印),现代化气息扑面而来 :车间内 ,机械臂正高效运作 ;展示厅内 ,三维建模技术动态展示着产品构造 ;现代化办公区里 ,老板与员工之间相处得松弛愉快 。企业每一处都透露出年轻与创新的活力。

作为一家成立不足9年的企业 ,浙江铁印在一群 80后 90后 青年的带领下 ,凭借着一股 玩 的冲劲 ,不仅实现企业年产值从不足500万元到1.5亿元的飞跃 ,更填补了汽配售后市场空白 ,树立了行业标杆。

玩 出新市场 | 首款产品填补市场空白

浙江铁印是一家集产品研发、生产、销售于一体的综合性高新技术企业 ,其产品覆盖汽车电动尾门撑杆、气弹簧、空气悬架气泵、胎压传感器、空调压缩机等 ,主要销往欧美、俄罗斯、中南亚等国家和地区 ,为多家世界500强企业及汽车售后维修服务商提供配套服务。2023年公司年产值达1.5亿元。此外 ,汽车电动尾门撑杆作为该公司首个研发投产的产品 ,凭借其广泛的适配性和卓越的性能 ,成为全球90%以上车型售后市场的首选配件 ,国际市场占有率达70%。

毫不夸张地说 ,汽车电动尾门撑杆这款产品是我们 玩 出来的。该公司法人、技术总监温一涛介绍 ,在2015年之前 ,家族父辈曾经营一家生产手动尾门撑杆加工厂 ,年产值不足500万元 ,几乎没有利润可言。面对汽配售后市场日益激烈的竞争和传统产品不断缩小的利润空间 ,在父辈们的引导下 ,他和温一波、宋翔飞三人敏锐地捕捉到了电动尾门撑杆售后市场的巨大潜力。电动尾门使用很方便 ,

但当时市场上几乎只有百万元级别的进口豪车才使用它 ,且撑杆坏了之后也只能去4s店更换高价的原装配件。对于该配件的售后市场 ,几乎就是空白。温一涛说 ,他们带着好奇心与热情 ,化身 拆解大师 ,购买了二手豪车 ,对汽车电动尾门进行多次的拆装、实验 ,乐此不疲。

经过无数次的尝试 ,他们终于攻克了技术难关 ,研发出与原车完美匹配且稳定性强的电动尾门撑杆 ,填补了国内外汽车电动尾门撑杆售后市场的空白。温一涛说 :使用电动尾门是汽车未来发展的趋势 ,我们坚信市场发展潜力很大。2016年6月 ,温州铁源汽车部件有限公司成立(后更名为 浙江铁印)温一波、温一涛、宋翔飞三兄弟分别负责国外市场、技术研发、内部管理及国内市场。

2017年 ,该公司携汽车电动尾门撑杆产品亮相上海法兰克福汽配展 ,迅速吸引了业界的关注 ,国内外客商纷纷现场下单。浙江铁印汽车电动尾门撑杆就此在国内外市场声名鹊起 ,大受汽配售后市场的欢迎 ,并逐步占领国内市场。



产品展示区 记者陈小斌/摄



生产车间



企业外貌(记者 陈小斌 摄)

玩 出高质量 | 做高性价比的工厂

在首款产品批量生产后 ,铁印三兄弟并未满足于现状 ,他们深知产品质量和成本控制是企业稳健前行的关键。在确保成本有效控制的同时 ,提升产品质量 ,打造一家高性价比的工厂 ,更好地让利于市场 ,是浙江铁印一直努力的方向。

我们要全面掌握从研发、生产到市场推广的每一个环节 ,从细微处着手 ,既 抠 成本又 抠 质量。温一涛介绍 ,除持续提升产品研发技术外 ,生产工艺的优化也极为重要 ,市面上的通用设备难以满足产品快速迭代的需求 ,与其依赖外部设备供应商进行不断调整 ,不如自主突破。学计算机出身且对技术研究颇感兴趣的温一涛又开始捣鼓起了设备研发 ,并带队组建成立一支20人的生产设备研发队伍 ,专注于打造贴合产品工艺需求的智能化生产设备 ,推动生产全面自动化。

走进该公司生产车间 ,一排排自动化生产设备井然有序 ,工人却寥寥无几。这些都是我们自主研发的 ,比如这款一体化自动焊接设备 ,用机械臂代替

了人工 ,更精准快速。以前一台设备要4个工人操作 ,现在1个人就可以操控两台。浙江铁印生产部经理金显相介绍。相较于以往的外购设备 ,如今的自动化设备实现了单人多机多工位的操作模式 ,大幅降低了人工成本 ,同时显著提升了产品生产工艺水平。

每当产品升级、工艺改进或成本削

减后 ,浙江铁印都会主动下调产品价格 ,让长期合作伙伴享受实惠。我们还会盘点合作客户的库存 ,同步调整价格 ,确保客户利益最大化。该公司销售总监温一波说。凭借过硬的产品质量和公道的价格 ,浙江铁印在业界树立了良好的口碑 ,拥有了众多长期稳定的合作伙伴 ,进一步诠释了高性价比工厂的意义。



自动化设备

玩 出新境界 | 扁平化管理激发创新活力

走进浙江铁印的办公区 ,处处洋溢着轻松愉悦、充满活力的氛围。我们常用 玩 来形容经营这家企业 ,意在尽可能发挥年轻人的活跃思维和创新精神 ,将互联网等新思维融入传统企业经营管理 ,赋予企业无限生命力。公司执行总监宋翔飞如此阐述公司的经营管理理念。

作为一家由年轻人主导的企业 ,铁印不仅将 玩 的精神融入产品、设备研发中 ,更将其贯穿于企业管理的每一个环节。据了解 ,该公司管理团队的平均年龄不超过35岁 ,他们拥有前卫的思维和灵活的策略 ,敢于打破传统管理模式的束

缚 ,更加注重团队协作和个人潜能的发挥。该公司技术中心硬件工程师李东在此已工作了7年 ,他感慨地说 :在这里 ,上下级之间没有隔阂 ,老板与员工并肩作战 ,工作氛围让我感到非常舒适 ,而且员工提出的创新想法也会被采纳 ,更能体现个人价值。

据悉 ,浙江铁印的主打产品不仅限于汽车电动尾门撑杆 ,气弹簧、空气悬架气泵、胎压传感器、空调压缩机等四大产品同样在公司占据重要地位。为了更有效地管理这些产品 ,该公司创新采用扁平化管理模式 ,成立五大事业部 ,并赋予其充分的自主权 ,分别负责各自产品的

研发、生产、销售全过程。

这种机制极大地激发了团队的凝聚力和战斗力。宋翔飞表示 ,年轻的管理层满怀激情与创意 ,为企业不断注入新的活力 ,使得生产效率与创新能力同步提升 ,不断刷新着铁印在行业中的地位。未来 ,该企业将持续深化产品研发 ,让现有的每一款产品都能延伸出更多更好的新品 ,进一步提升行业地位。

塘下 新质 力量

RUI BAO

“这都是我应该做的！” 陶山“00后”现役军人回乡休假勇救落水者

记者 苏梦璐 通讯员 叶增杰

感谢你的孩子给了我第二次生命 ,真的非常感谢 !10月15日下午 ,来自温州龙湾的周先生在陶山镇人武部工作人员的陪同下 ,来到该镇陶峰村现役军人戈畅家中 ,送上感谢信和锦旗 ,握着戈畅家人的手 ,连连道谢。



周先生(中)送感谢锦旗



现役军人戈畅

周先生为何上门道谢 ?原来 ,9月13日 ,戈畅在瑞安明镜公园救起了不慎落水的他。当天16时30分许 ,周先生在朋友家聚餐后来到明镜公园散步 ,走了一会儿后突感身体不适 ,就想去河边洗把脸清醒一下 ,并坐在台阶上休息 ,不知为何就滑进水里去了。当时我拼命扑腾了几下 ,喝了好几口水 ,就开始意识模糊 ,大脑一片空白 ,身体也变得无力。就在这时 ,我突然感觉被人托起 ,送往岸边。周先生回忆道。

救起周先生的好心人就是戈畅 ,陶山镇陶峰村人 ,今年23岁 ,于2021年9月应征入伍 ,下士军衔 ,入伍以来务实争先 ,勇于担当 ,表现突出 ,2022年荣获 四有优秀士兵 ,当天正值他回家休假时间。

戈畅的英勇举动被现场群众用手机记录下来 ,并上传至网络 ,引发广泛关注。视频中 ,只见周先生落水后 ,岸边群众呼喊 有人落水 ,危急关头 ,戈畅反应

迅速 ,毫不犹豫地跃入河中将人救起 ,并送到岸边。

等我完全清醒后 ,好心人已经离开。获救后的周先生一直想找到这位 无名英雄 ,并当面道谢 ,他说 ,经过多方辗转打听 ,我终于联系到了他的家人 ,所以事发一个月后才来道谢。

戈畅的父亲表示 ,目前孩子已休假结束返回部队 ,当天救人回家后并未向家人提及此事 ,直到周先生联系上自己 ,通过确认 ,一家人才知道戈畅英勇救人的事迹。

当家人电话连线戈畅时 ,他表示 ,这都是他应该做的 ,他相信任何一名军人遇到这种情况都会毫不犹豫地伸出援手。

陶山镇党委委员、人武部部长朱余同表示 ,戈畅的英勇事迹不仅展现了当下青年见义勇为的优良品德 ,传递了社会正能量 ,也生动诠释了人民军队全心全意为人民服务的根本宗旨。