瑞安品牌亮相2024浙江农博会

13家参展瑞企收获满满

记者 林晓

这次参会不仅提高了蓝夹缬的整体形象,也丰富了现场文创类体验活动。我们的文创产品和体验活动特别受欢迎,成为农博会文创区域的一大亮点。11月25日,蓝夹缬技艺国家级非遗传承人王河生在2024浙江农业博览会上兴奋地表示。

11月22日至26日,2024浙江农业博览会在杭州国际博览中心举行。为期五天的农博会展销面积为历届最大,展会整体规模达7万平方米。据了解,我市共有13家企业参展,展馆面积超百平方米,产品品类逾千种。

这次我们博物馆把文创精品 搬到 了省农博会,并推出彩色夹缬红花染体验活动,现场参与人数达1000多人次,让蓝夹缬技艺国家级非遗项目在展会上 火出圈 。 王河生介绍,因为展出产品的多样性和特殊性,在与省农博会运营单位的支持下,双间,与共同创建了蓝夹缬博物馆展示空间,展示面积达36平方米,属于农博会上的大馆子。

王河生是靛青染料炼制和蓝夹缬技艺第十代国家级传承人。2012年,他在瑞安市马屿靛青合作社的基础上创办了蓝夹缬博物馆。10多年来,他经过不懈努力,在中国丝绸博物馆的指导下挖掘出唐代《绀地花树双鸟纹》《双鸾》《对马》《团窠》等多幅 蓝夹缬作品 并多次获得大奖。

香海的古法烤虾是温州特色旅游伴手礼,可以线上下单购买。展会现场浙江香海食品股份有限公司相关负责人介绍,农博会实现线上线下高度融合,展区现场设置网上农博二维码,方便消费



者线上选购 ,线上下单 ,快递到家 ,实现 轻松逛展。

农博会现场,温州丰和海洋开发有限公司、瑞安市湖岭林丰食品有限公司、瑞安市华盛水产有限公司、瑞安市胜绿蔬菜专业合作社、瑞安市蔗里腾跃农业开发有限公司等瑞企展位前同样门庭若市,北麂岛大黄鱼、湖岭牛肉干、陶山青皮甘蔗、古法红糖等瑞安 土特产 广受客户青睐。

据了解,我市企业坚持老手艺和新技术的融合,赋予了瑞安 土特产 新的味道,一大批市民耳熟能详的特色美食,在农博会上收获了一批批食客。

此外,本届省农博会还精心设计了供应链、礼品采购、电商平台、食材配送四大专场推介活动,并举办40场浙江省农业品牌推介活动,为供需双方提供面对面交流、洽谈的机会,促成更多合作意向的达成。

果中贵族 车厘子上市

最高价每公斤396元

本报讯(记者 张彤瑶)11月下旬,果蔬市场迎来新一轮 甜蜜盛宴。近日, 常逛水果店的市民惊喜地发现,冬季顶流水果 车厘子开售了。

日前,在市区某连锁水果店内,一盒 盒的车厘子摆放整齐,深红色的果子圆 润饱满。现在价格还是比较高的,大部 分顾客买车厘子是用来送人的,想要便 宜点可以再等等,过年那段时间价格可 能最低。店员告诉记者,车厘子刚上市, 他们店的每公斤256元,确实有点贵。

记者来到位于罗阳大道上的另一家连锁水果店,深红色的车厘子被摆放在C位。店长朱盛威介绍,店内售卖的车厘子品种是桑提娜,呈桃心形状,皮薄肉厚,是从智利空运来的,目前价格是每公斤396元。我们店里卖的车厘子是3J品质的,之前更贵,现在价格便宜点了,但销量不是很好,一天能卖3至4盒。

在瑞安某超市的保鲜柜里,记者也发现了车厘子的身影,数量不多,但格外醒目。按照大小和品质区分,4J果实250克的售价99元,3J果实250克的售价69.9元,2J果实250克的售价49.9元。

市民林女士是车厘子的 钟爱粉 , 从车厘子上市以来已经第二次购买了 ,



她说:车厘子的口感香甜浓郁 ,肉质细密紧实 ,虽然价格比较高 ,但家里人都喜欢吃 ,想尝个鲜。

车厘子作为一种高品质水果 近几年成为市民冬日尝鲜的热门之选。记者注意到 车厘子的销售时间在每年11月到次年2月 价格下跌呈现周期性的规律。

刚上市的时候 因为量少加上空运成本高 车厘子的价格非常高。随着时间推移 ,各地产量增加 ,大量车厘子通过海运进入市场 ,运输和保鲜成本降低 ,价格呈现持续下降趋势。每年2月份 ,基本上是

进口车厘子处理尾货的阶段 ,果商为了避免卖不出去而亏损,都会降价出手。

业内人士介绍,今年受气候和产量因素影响,车厘子迎来丰收,是车厘子大年,价格较往年应该有所降低,但具体售价要依市场行情而定。



探寻行业新思路 谋求行业新机遇 商用车新能源关键部件 研讨会在瑞举行

本报讯(记者 黄丽云 通讯员 江冬梅)近日,商用车新能源关键部件(新能源电动空压机)研讨会在瑞立滨海酒店举行。来自全国各地的50多家主机厂和40多家公交公司的代表,共150多人参加活动,共同研讨行业新趋势,探寻行业新思路,谋求行业新机遇。

作为全国工商联汽摩配行业商会会长单位,瑞立集团必须肩负起在新能源汽车零部件领域闯新路、作贡献,助力新能源汽车产业发展的责任和担当。在研讨会现场,瑞立集团董事长张晓平说。

张晓平还介绍了商用车新能源关键部件 瑞立空压机产品的发展历程。从传统车用空压机,到新能源电动空压机、轨道车辆无油风源系统等多个领域,瑞立坚持用技术创新满足人们对美好出行的向往,并用实际行动回馈社会各界支持。

张晓平强调,瑞立集团坚持走从供应链到共赢链的开放合作之路,希望持续加强与主机厂、配件制造商等上下游合作伙伴的紧密合作,合力攻坚新技术,联手培育新模式,共同拓展海内外大市场,为客户提供全生命周期解决方案,共享新能源产业发展新机遇,共同塑造发展新动能、新优势,共同书写新质生产力的新答卷,一起向新而行,以质图强。

此次研讨会 ,为大家搭建起了一个

高质量的交流平台。瑞立集团毫无保留地分享关于商用车新能源关键部件最新的研究成果、技术突破以及对未来发展趋势的见解。这无疑为整个行业的发展注入了强劲动力,成为智慧汇聚的源泉,让每一位参会者都收获颇丰。温州交运制分交。他还回顾了温州交运集团合作人,携手同行的历程,分享了双方战略合作的新成果,并号召用户、整车、零部企业之间要深化沟通交流,促进合作共赢共同推动整个行业向着更加绿色、高效的方向发展

现场,开瑞控股副总经理李杰以 新能源物流车市场发展趋势 为题作报告,分享了开瑞汽车作为奇瑞集团新能源商用车核心业务承载者,对于新能源微卡、新能源微面、新能源轻卡、新能源皮卡行业及目标客户的理解,指出长期来看物流业需求将低谷反弹,行业呈现电动化、模块化发展趋势,智能化、数字化、用户运营能力将成为商用车决胜的关键要素。

最后,瑞立集团总工李传武作瑞立新能源产品规划报告,介绍瑞立电动真空泵、电子水泵、换挡执行器等新能源配套产品关键部件,展现瑞立在商用车新能源关键部件的系统设计、模块供货能力。



云江建设与明罗新能源共推光伏项目

为"双碳"目标贡献力量

本报讯(记者潘凌峰)近日 温州云江建设有限公司与温州明罗新能源有限公司正式签署分布式光伏项目能源战略合作协议,推进我市能源结构改革,构建以新能源为主体的新型电力系统,为实现碳达峰、碳中和目标贡献力量。

据悉 温州云江建设有限公司为瑞安传媒集团有限公司的全资子公司。温州明罗新能源有限公司系市政府招商引资(贸易回归)企业 成立于2016年12月 ,主营分布式光伏发电站与集中式光伏发电站的建设及投资。在瑞安,该公司已成功实施市政大院屋顶分布式光伏项目等多个案例。该公司相关负责人介绍,未来两

年内,将组织强有力的团队实施建设光伏工程及农村光伏项目,为瑞安建设 绿色城市 夯实基础。

此次达成合作伙伴关系后,双方将通过在技术、市场、资源等方面的深度合作充分发挥各自的独特优势,实现资源最佳配置,共同推进分布式能源项目建设,推动瑞安分布式光伏建设迈向新阶段。

值得一提的是,双方合作后的第一个项目 瑞安日报大楼屋顶分布式光伏项目第一期,预计将于今年年底投产使用。这一项目的成功实施,将为后续更多分布式光伏项目的开展提供宝贵经验和示范效应。

中国农业银行 AGENGULIUFAL BANK OF GHINA 语安市支行

防范电信网络诈骗



不轻信可疑电话、短信,谨慎给陌生人汇款。 认准银行官方客服电话。

95599

农业银行客服电话: 95599

办理短信动账通知,实时关注账户变动。